



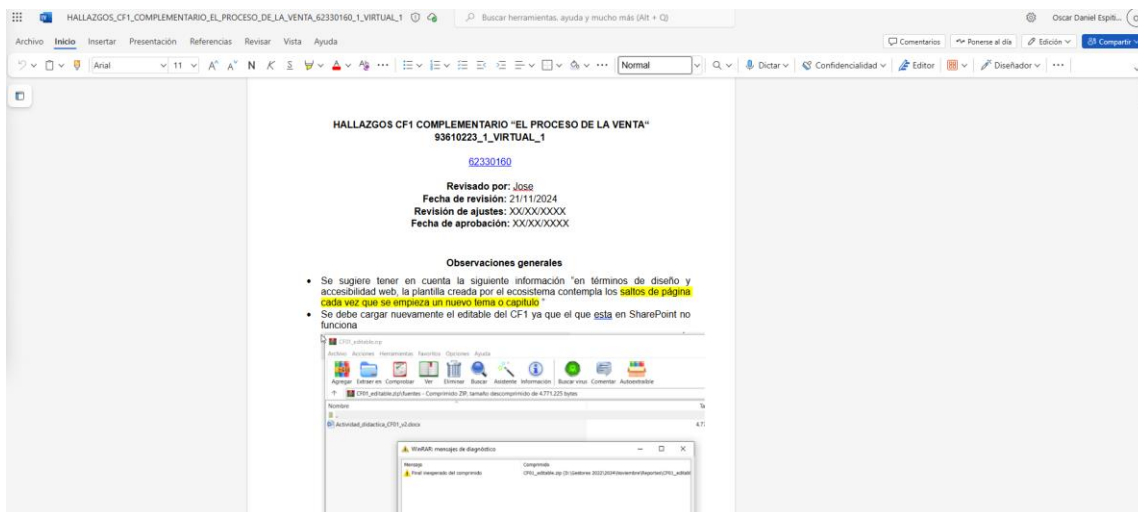
EVIDENCIAS DE EJECUCIÓN CONTRACTUAL DICIEMBRE DE 2024

OSCAR DANIEL ESPITIA MARIN

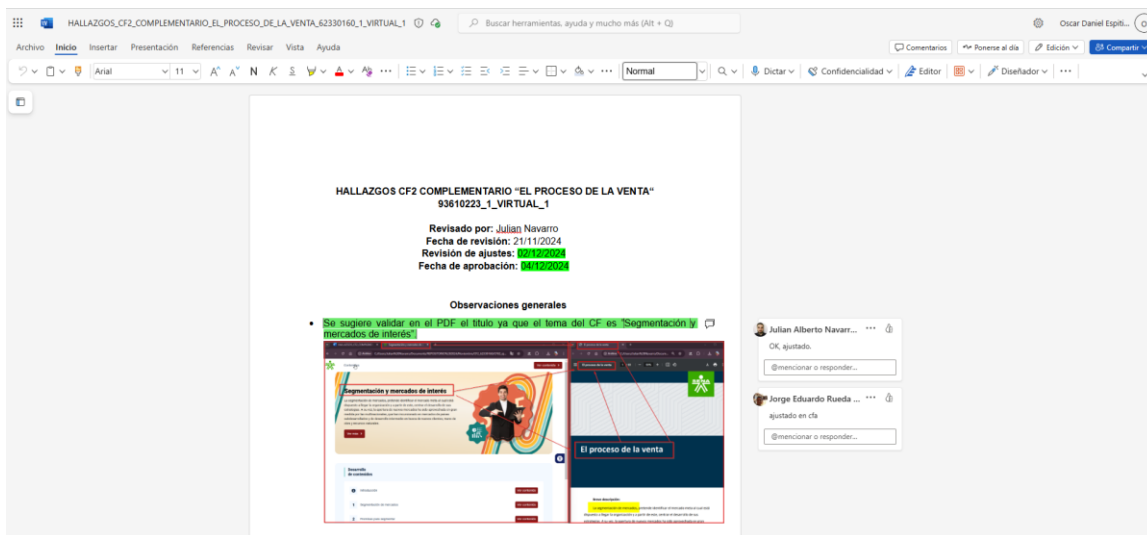
OBLIGACIÓN 5.

Evidencias de los ajustes realizados a los componentes formativos CF1, CF2 y CF3 del 62330160 EL PROCESO DE LA VENTA.

Lista de Chequeo CF1



Lista de Chequeo CF2





Lista de Chequeo CF3

CF3_HALLAZGOS_CF_PROGRAMA_COMPLEMENTARIO,"SERVICIOS_GASTRONOMICOS_62330160_1_VIRTUAL_1

Buscar herramientas, ayuda y mucho más (Alt + Q)

Archivo Inicio Insertar Presentación Referencias Revisar Vista Ayuda

Comentarios Ponerse al día Edición Compartir

Normal Q Dictar Confidencialidad Editor Diseñador

CF3_HALLAZGOS COMPONENTES FORMATIVOS PROGRAMA COMPLEMENTARIO
"PROCESO DE NEGOCIACIÓN" 62330160_1_VIRTUAL_1

Observaciones generales

1. Componente formativo 3 -- Luis Fernando Menas
Inicio revisión 22/11/2024
Reporte Hallazgos 28/11/2024
Revisión Hallazgos 28/11/2024
Solución Hallazgos 4/12/2024

1.1. Observaciones

1.1.1. Recurso: CF3 --ok ajustado.
Hallazgo: Se sugiere validar el ítem 5 puesto que en diseño instruccional está diferente.
Ruta: Tabla de contenido (PDF)

Proceso de negociación

4.3. Elementos de un contrato comercial 60
4.4. Formato de un contrato de compraventa 61
4.5. Contrato civil de prestación de servicios 61
5. Análisis sectorial del mercado 62
5.1. Normas legales 62
5.2. Normas cambiantes 64
5.3. Normas del comercio internacional 65

Andrés Felipe Velandi...
Se debe dejar como el documento DL.
@mencionar o responder...

Jorge Eduardo Rueda...
ajustado en cía
@mencionar o responder...

Lista de Chequeo CFInfo

HALLAZGOS_INFO_PROGRAMA_COMPLEMENTARIO,"EL_PROCESO_DE_LA_VENTA_62330160_1_VIRTUAL_1

Buscar herramientas, ayuda y mucho más (Alt + Q)

Archivo Inicio Insertar Presentación Referencias Revisar Vista Ayuda

Comentarios Ponerse al día Edición Compartir

Normal Q Dictar Confidencialidad Editor Diseñador

HALLAZGOS INFORMACIÓN DEL PROGRAMA PROGRAMA COMPLEMENTARIO "EL
PROCESO DE LA VENTA" _ 93610223_1_VIRTUAL_1

Observaciones generales

1. Información del programa -- "Cristian Quiroga"
Inicio revisión 21/11/2024
Reporte Hallazgos XXX/XXX/XXX
Revisión Hallazgos XXX/XXX/XXX
Solución Hallazgos XX/XX/XXXX

1.1. Observaciones

1.1.1. Recurso: Info
Hallazgo: Se sugiere añadir coma en "más" y añadir coma "," luego de "aportar"
Ruta: Info PDF

02 Justificación del programa

En la actualidad el mundo ha sufrido una transformación radical en el modo de organizar la economía y en la aceleración de la innovación tecnológica, anteriormente se vivió en condiciones de aparente estabilidad, en donde las personas se preparaban para ingresar al mercado laboral, entre mejor calificados, más seguros estaban de lograr acceder la realidad ahora es diferente, las grandes empresas han cedido terreno a las pequeñas, capaces cada vez más de adaptarse a los cambios que exige el entorno, es ahí en donde el emprendimiento juega un papel fundamental. Mentalidad Empresarial Módulo 1 tiene como objetivo el aportar, a través de experiencias, casos y vivencias, el impulso que muchos emprendedores requieren para lanzarse a constituir empresa, basados en la innovación y apoyados en herramientas como las TIC. Así, el presente programa de formación ofrece a los profesionales, tecnólogos, técnicos y personas en general, que deseen conocer y aplicar esta mentalidad para la formación de proyectos, las herramientas básicas necesarias para comenzar el proceso, en la etapa de identificación y análisis. De dicha forma, el SENA se compromete con la formación de los ciudadanos, el desarrollo de sus competencias